

# 3-Tages-Sommerlehrgang: Vergaberecht intensiv

Von der Bedarfsermittlung bis zur Zuschlagserteilung

Referent: Prof. Dr. Christopher Zeiss, Werther

Datum: Dienstag, 19.07.2022, 09:30 Uhr - Donnerstag, 21.07.2022, 15:15 Uhr

Ort: IBR-Seminarzentrum Mannheim

Preis: 1.199,- Euro zzgl. 19% MwSt.



## Prof. Dr. Christopher Zeiss

ist einer von Deutschlands erfahrensten Vergabeexperten mit über 20 Jahren Erfahrung. Er ist Professor für Staats- und Europarecht an der Hochschule für Polizei und öffentliche Verwaltung NRW (Bielefeld). Zuvor hat Prof. Dr. Zeiss als Referent am Bundesministerium der Justiz u. a. vergabe- und kartellrechtliche Gesetzgebungsverfahren des Bundes begleitet. Die Beschaffungspraxis kennt Herr Prof. Zeiss aus seiner mehrjährigen Tätigkeit als Rechtsanwalt, Richter und Of Counsel (u. a. Bonn, Marburg, Leipzig). Er hat als externe Beschaffungsstelle Vergabeunterlagen entwickelt und bundesweit Vergabeverfahren (z. B. betreffend Arzneimittel, IT, Bau, ÖPNV, Abfallentsorgung) durchgeführt sowie in Vergabenachprüfungsverfahren für die Interessen seiner Mandanten gestritten. Herr Prof. Dr. Zeiss ist Herausgeber und Autor vergaberechtlicher Standardnachschlagewerke (z. B. juris-Praxiskommentar Vergaberecht, 5. Aufl. - u. a. zur UVgO, Sichere Vergabe unterhalb der Schwellenwerte) und Mitherausgeber der Zeitschrift VPR Vergabepraxis & -recht.

## Teilnehmerkreis

Neueinsteiger erhalten einen Gesamtüberblick über das Vergaberecht. Beschaffungspraktiker, Berater und Prüfstellen erhalten ein umfassendes aktuelles Update mit neuester Rechtsprechung sowie zahlreichen Tipps und Tricks für Vorbereitung und Durchführung von Vergabeverfahren sowie Rechtsschutz und die Rückforderung von Fördermitteln.

## Ziel

Wir begleiten den Ablauf eines Vergabeverfahrens von der Bedarfsermittlung über die Formulierung der Leistungsbeschreibung bis zur Zuschlagsentscheidung. Auch die besonderen Situationen Aufhebung, Nachprüfungsverfahren und Fördermittelrückforderung werden behandelt. Die drei Seminartage schaffen den nötigen Raum dazu, auch Zusammenhänge aufzuzeigen (z. B. zwischen Markterkundung mit Teststellung, dem Verzicht auf eine Ausschreibung wegen Alleinstellungsmerkmalen und der ausnahmsweise zulässigen produktspezifischen Ausschreibung). Mit zahlreichen Beispielfällen aus der Praxis (einschließlich Ausschnitten aus realen Vergabeunterlagen) werden praktische Weichenstellungen und rechtliche Stolpersteine dargestellt und Lösungsstrategien erläutert. Praxistipps und Formulierungsbeispiele für Vergabeunterlagen und -dokumentation helfen beim Transfer des Erlernten in die Beschaffungs- und Beratungspraxis. Fragen sind willkommen!

## Themen

### 1. Grundlagenwissen

- Rechtsgrundlagen (EU-Recht, GWB, VgV, UVgO, VOL/A, Landesvergabegesetze, Haushaltsrecht, Erlasse etc.)
- Anwendbarkeit des Vergaberechts (inklusive z. B. entgeltlicher Vertrag vs. Verwaltungsakt oder innerorganisatorische Anordnung)

- Fördermittelbescheide und Vergaberecht
  - Prinzipien (Wirtschaftlichkeit, Gleichbehandlung, Transparenz, Wettbewerb, Verhältnismäßigkeit und Wirtschaftlichkeit) und Binnenmarkttransparenz
  - Öffentlicher Auftrag vs. Konzession
- ### 2. Vorbereitung
- Bedarfsermittlung: Was will / braucht der Auftraggeber? Wie findet der Auftraggeber heraus, was er will / braucht?
  - Markterkundung: Wer kann die geforderte Leistung zu welchen Bedingungen erbringen?
  - Teststellung (Vorteile, Verfahrensregelungen)
  - Auftrag, Los, Gewerk oder "funktionalen Zusammenhang": Schätzung des Auftragswerts, inkl. aktueller Rechtsprechung
  - Dokumentationspflichten
- ### 3. Formulierung der Vergabeunterlagen
- Leistungsbeschreibung, Eignungs- und Zuschlagskriterien, EVB-IT, BVB, ZVB etc. - was ist das?
  - "Eindeutig und erschöpfend": Wie detailliert muss eine Leistungsbeschreibung sein?
  - Besonderheiten bei Rahmenverträgen (z. B. Umgang mit unklaren Mengen und Massen)
  - "Vergaberecht bestimmt nicht was beschafft wird"? - Leistungsbestimmungsrecht vs. Produkt- und Markenneutralität
- ### 4. Freistellungen
- Vertrags- und Auftragsänderungen, Nachträge sowie Change-Requests: Was führt zu neuen Ausschreibungspflichten, was ist freigestellt?
  - Forschungs- und Entwicklungsaufträge
  - Soziale und besondere Dienstleistungen sowie freiberufliche Leistungen: Welche Privilegierungen und Verfahrenserleichterungen gibt es?
  - Auswirkungen der EuGH-Entscheidung zur HOAI auf die Vergabe
- ### 5. Durchführung des Vergabeverfahrens
- Dauer und Ablauf der Verfahren
  - eVergabe in der Beschaffungspraxis: insbesondere Umgang mit Übermittlungsfehlern
  - Wahl der Verfahrensart: Ausschreibungspflicht und Ausnahmen
  - Dringlichkeit und Alleinstellungsmerkmale
  - Besondere (aktuelle) Erleichterungen, z. B. Corona, Konjunktur, Wohnungsbau
- ### 6. Wertung und Ausschluss
- Ausschlussstatbestände: "Schlechtleister" und Selbstreinigung
  - Interessenkonflikte und wettbewerbsbeschränkende Verhaltensweisen
  - Nachreichen von fehlenden und fehlerhaften Unterlagen
  - "Schulnoten"-Rechtsprechung
  - Neue Preismodelle für HOAI-Leistungen nach der EuGH-Entscheidung
  - Ablauf der Wertung; Wertungsspielraum des Auftraggebers
  - Zulässige Eignungskriterien und Nachweise; Einheitliche Europäische Eigenerklärung (EEE) und VHB 124

## 7. Bieterrechte, Rechtsschutz und Rückforderung von Fördermitteln

- Unterschiede oberhalb und unterhalb der Schwellenwerte; Lösungen in einzelnen Bundesländern
- Bieterfrage und Rügen - sowie die sinnvolle Reaktion des Auftraggebers
- Nachprüfungsverfahren, sofortige Beschwerde - und was gibt es sonst noch?
- Rückforderung von Fördermitteln: Nach welchen Maßstäben wird geprüft?



Jetzt anmelden  
Fax: 0621 - 2 83 83  
E-Mail: [romy.gruesser@ibr-seminare.de](mailto:romy.gruesser@ibr-seminare.de)  
Kontakt bei Fragen:  
Romy Grüßer, Tel: 0621 - 120 32-19  
Nicole Weigend, Tel: 0621 - 120 32-14  
Alexandra Cichutteck, Tel: 0621 - 120 32-35

## 10% Frühbucherrabatt

bei Buchung bis zum 15.11.2021

20% Rabatt für Kommunen, Kreise, Landes- und Bundesbehörden auf vergaberechtliche Seminare – Rabatte sind nicht kombinierbar

## 3-Tages-Sommerlehrgang: Vergaberecht intensiv

Von der Bedarfsermittlung bis zur Zuschlagserteilung

Referent: Prof. Dr. Christopher Zeiss, Werther

Datum: Dienstag, 19.07.2022, 09:30 Uhr - Donnerstag, 21.07.2022, 15:15 Uhr

Ort: IBR-Seminarzentrum Mannheim

Preis: 1.199,- Euro zzgl. 19% MwSt.

Ich bin Mitarbeiter/-in einer Behörde/Kommune und erhalte 20% Nachlass auf den regulären Seminarpreis

Hiermit melde ich mich bzw. uns zu diesem Seminar an:

Bitte in Druckbuchstaben

Titel

Vorname, Name

Firma

Gesellschaft

Straße

Hausnummer

PLZ

Ort

Telefon

Telefax

E-Mail-

Adresse

Datum

Unterschrift

Firmenstempel

Nur falls zutreffend:

Benötigen Sie Fortbildungspunkte?

ja

nein

Geben Sie hier bitte die für Sie zuständige Architekten- oder Ingenieurkammer an

**Sie erhalten ausführliche Seminarunterlagen. Der Seminarpreis versteht sich inkl. Mittagessen mit Softgetränk, Snacks, Tagungs- und Pausengetränke**

Für Ihren Fortbildungsnachweis: Sie erhalten eine Teilnahmebestätigung über 17 Zeitstunden (20 Weiterbildungspunkte der verschiedenen Architekten- und Ingenieurkammern: Bitte bei Anmeldung die für Sie zuständige Kammer angeben).