

# E-Learning: Wie erfolgreiche Anwälte verkaufen

Referent: Liane Allmann, Wendisch Rietz

Datum: Mittwoch, 16.08.2023, 09:30 Uhr - Donnerstag, 31.12.2099, 23:59 Uhr

Online-Seminar

Preis: 399,- Euro zzgl. 19% MwSt.



## Liane Allmann

ist in eigener Spezialagentur für vertriebsorientierte Kommunikationsstrategien Kitty & Cie. tätig. Sie arbeitet seit über 20 Jahren ausschließlich für Rechtsanwälte, Steuerberater und Wirtschaftsprüfer. Liane Allmann berät zu Themen der Kanzlei-Strategie, der Geschäftsentwicklung (Business Development) und der Kommunikation. Ihr Fokus liegt dabei stets auf dem Vertrieb. In zahlreichen Vorträgen in Kanzleien und auf Fachveranstaltungen sowie in Veröffentlichungen im sozialen Business-Netzwerk LinkedIn thematisiert sie Teilaspekte beratungsgenerierender Kommunikation von Anwältinnen und Anwälten. Bereits in Ihrer Diplom-Arbeit befasste sich Liane Allmann mit den "Betriebswirtschaftlichen Nutzpotentialen des Elektronischen Rechtsverkehrs". Sie war in verschiedenen Kanzleien tätig und leitete über zehn Jahre lang die Geschäftsstelle des internationalen Anwaltsnetzwerkes Eurojuris Deutschland e.V.. Seit 2015 ist Liane Allmann in eigener Agentur tätig, hält Vorträge und berät in Deutschland, der Schweiz und Österreich Anwälte und Kanzleien.

## Teilnehmerkreis

Das Thema ist für jede Rechtsanwältin und jeden Rechtsanwalt heute von großer Bedeutung. Dabei spielt es keine Rolle, ob Sie als Einzelanwalt oder Partner einer mittelgroßen bzw. großen Kanzlei oder Boutique tätig sind. Auch das Rechtsgebiet, mit dem Sie sich befassen, ist irrelevant. Unwichtig ist ebenfalls, ob Sie sich am Anfang Ihrer Karriere befinden oder schon über viele Jahre Berufserfahrung zurückschauen. Erfolg bei der Mandantengewinnung basiert nicht zwingend auf Erfahrungen. Jeder Berufsträger mit einem Betätigungsfeld auf anwaltlicher Beratung von Mandanten, sollte sich dieses E-Learning verinnerlichen, um erfolgreich(er) zu sein.

## Ziel

Ein goldenes Schild an der Tür mit dem Namen der Kanzlei und ein Faxgerät reichen heute nicht (mehr) aus, um als Rechtsanwältin/Rechtsanwalt ein erfolgreiches Geschäft, zu führen und Mandanten zu überzeugen. Was Sie tun müssen/können, um gesehen und beauftragt zu werden, bringen wir Ihnen in diesem E-Learning (Videomaterial im Umfang von ca. 2 Stunden) nah. Die Inhalte der Lernvideos basieren auf mehr als 25 Jahren Erfahrungen mit Kanzleien, auf Beratungskonzepten, auf ausgearbeiteten Strategieplänen und auf Gespür für die Branche und für die Zeit, in der wir sind. Die Referentin, Liane Allmann, versteht es, in empathischer Art und Weise praktische und erfolgserprobte Lösungen bei der Gewinnung von Mandanten darzustellen. Es macht Spaß, ihr zuzuhören und gelernte Dinge sofort umzusetzen!

## Themen

**Modul 1: Kanzleistategie - Was wollen Sie erreichen? (ca. 21 min)**  
**Modul 2: Zielgruppe - Wen wollen Sie ansprechen? (ca. 25 min)**  
**Modul 3: Sichtbarkeit/LinkedIn - Wie werden Sie gesehen? (ca. 30 min)**  
**Modul 4: Vertriebsorientierte Kommunikation - Wie kommunizieren Sie souverän? (ca. 30 min)**  
**Modul 5: Produktentwicklung in Kanzleien - Wie finden Sie Themen, die Beratungsbedarf wecken? (ca. 21 min)**



Jetzt anmelden  
Fax: 0621 - 2 83 83  
E-Mail: [romy.gruesser@ibr-seminare.de](mailto:romy.gruesser@ibr-seminare.de)  
Kontakt bei Fragen:  
Romy Grüßer, Tel: 0621 - 120 32-19  
Nicole Weigend, Tel: 0621 - 120 32-14  
Alexandra Cichutteck, Tel: 0621 - 120 32-35

# 10%

**Frühbucherrabatt**  
bei Buchung bis zum 30.06.2023

## E-Learning: Wie erfolgreiche Anwälte verkaufen

Referent: Liane Allmann, Wendisch Rietz

Datum: Mittwoch, 16.08.2023, 09:30 Uhr - Donnerstag, 31.12.2099, 23:59 Uhr

Online-Seminar

Preis: 399,- Euro zzgl. 19% MwSt.

Hiermit melde ich mich bzw. uns zu diesem Seminar an:

Bitte in Druckbuchstaben

Titel

Vorname, Name

Firma

Gesellschaft

Straße

Hausnummer

PLZ

Ort

Telefon

Telefax

Firmenstempel

E-Mail-

Adresse

Datum

Unterschrift

Nur falls zutreffend:

Benötigen Sie Fortbildungspunkte?

ja

nein

Geben Sie hier bitte die für Sie zuständige Architekten- oder Ingenieurkammer an

**Sie erhalten ausführliche Seminarunterlagen.**

Für Ihren Fortbildungsnachweis: Sie erhalten eine Teilnahmebestätigung. Das Zertifikat wird zum Download freigeschaltet, sobald Sie alle Videos angeschaut haben.

Eine Anerkennung bei den Rechtsanwalts- bzw. Architekten- und Ingenieurkammern ist nicht möglich.