

Vergaberecht für Bieter

An öffentlichen Ausschreibungen erfolgreich teilnehmen

Referent: RA Dr. Oliver Homann, Köln

Datum: Donnerstag, 10.09.2020, 09:30 - 17:00 Uhr

Ort: Lindner Congress Hotel Düsseldorf

Preis: 429,- Euro zzgl. 19% MwSt.



RA Dr. Oliver Homann

ist als Rechtsanwalt, Fachanwalt für Vergaberecht und Fachanwalt für Bau- und Architektenrecht tätig und leitet das Kölner Büro der Sozietät Leinemann Partner Rechtsanwälte mbB. Seit über 20 Jahren berät er Mandanten schwerpunktmäßig auf dem Gebiet des Vergaberechts und verfügt über besondere Erfahrung bei der Betreuung von Vergabenachprüfungsverfahren. Seit Einführung des vergaberechtlichen Rechtsschutzes im Jahre 1999 hat Herr Dr. Homann in einer Vielzahl von Verfahren vor Vergabekammern und Vergabesenaten sowohl Auftraggeber als auch Auftragnehmer erfolgreich vertreten. Herr Dr. Homann wirkt bei verschiedenen vergaberechtlichen Standardwerken als Autor mit. Er veröffentlicht regelmäßig in den Zeitschriften "IBR Immobilien- & Baurecht" und "VPR Vergabepaxis & -recht" sowie in anderen vergaberechtlichen Fachzeitschriften. Dr. Homann ist zudem Mitglied des Prüfungsausschusses für neue Fachanwälte im Vergaberecht bei der Rechtsanwaltskammer Köln sowie Lehrbeauftragter für Vergaberecht an der Fachhochschule Münster.

Teilnehmerkreis

Unternehmen in sämtlichen Branchen, die Aufträge der öffentlichen Hand erhalten bzw. erhalten möchten. Hier wären insbesondere Personen, die sich mit der Erstellung von Angeboten für die öffentliche Hand und der Durchführung entsprechender Aufträge befassen.

Ziel

In Deutschland erteilen Bund, Länder und Gemeinden jährlich öffentliche Aufträge im Wert von über 400 Milliarden Euro. Als Unternehmen stellt sich die Bewerbung um diese öffentlichen Aufträge vielfach als eine besondere Herausforderung dar. Der Aufwand einer Angebotserstellung erscheint hoch. Die Verfahren sind sehr formal. Oft droht schon wegen Kleinigkeiten ein Ausschluss vom Vergabeverfahren.

Vor diesem Hintergrund ist es das Ziel des Seminars, im Dialog mit den Teilnehmern und in anschaulichen Beispielen darzustellen, wie man sich als Unternehmen an Vergabeverfahren ohne übertriebenen Aufwand erfolgreich beteiligen kann, um letztlich den Auftrag zu erlangen.

Hierbei wird aufgezeigt, welche Fehler es zu vermeiden gilt, welche Spielräume bei der Angebotserstellung bestehen, wie man gezielte Angebotsstrategien für sich nutzbar machen kann. Schließlich wird erörtert, unter welchen Gesichtspunkten es Sinn machen kann, sich gegen Entscheidungen des öffentlichen Auftraggebers, die den eigenen Interessen zuwider laufen zur Wehr zu setzen.

Themen

1. **Überblick über das aktuelle Vergaberecht:** Kurzer systematischer rechtlicher Überblick
2. **Wie bekomme ich Kenntnis von interessanten Ausschreibungen?**
3. **Wie gehe ich vor, wenn mein Unternehmen nur auf einen Teil der Ausschreibung anbieten kann oder möchte;** Chancen von Nebenangeboten; Mitwirkungsverbote und Projektantenstellung.
4. **Wie weise ich meine Eignung nach?** Auswahl der richtigen Referenzen; Zusammenstellung von Nachweisen und Erklärungen; Eignung bei Bietergemeinschaften und Nachunternehmern.
5. **Wie gestalte ich Inhalt und Preise meines Angebots?** Umgang mit Mindestanforderungen. Wann darf ich spekulieren? Berücksichtigung der Zuschlagskriterien im Angebot.
6. **Formale Klippen erfolgreich umschiffen:** Vermeidung formaler Ausschlussgründe; Fristen, Termine und Unterschriften; Folgen fehlender Erklärungen und Preise.
7. **Von Submission bis Zuschlag:** Submissionstermin; Strategie in Aufklärungsgesprächen; Verhandlungen im Verhandlungsverfahren erfolgreich führen; das Nachreichen von vergessenen Angebotsunterlagen.
8. **Grundzüge des Rechtsschutzes:** Welche Rechte habe ich als Bieter? Wann stelle ich Bieterfragen, wann rüge ich das Verfahren? Wann macht ein Nachprüfungsverfahren Sinn? Ablauf und Kosten eines Nachprüfungsverfahrens; alternative Strategien.



Jetzt anmelden
Fax: 0621 - 2 83 83
E-Mail: sandra.koden@ibr-seminare.de
Kontakt bei Fragen:
Sandra Koden, Tel: 0621 - 120 32-18
Romy Grüßer, Tel: 0621 - 120 32-19
Alexandra Cichutteck, Tel: 0621 - 120 32-35

10% Frühbucherrabatt
bei Buchung bis zum 15.06.2020

Vergaberecht für Bieter

An öffentlichen Ausschreibungen erfolgreich teilnehmen

Referent: RA Dr. Oliver Homann, Köln

Datum: Donnerstag, 10.09.2020, 09:30 - 17:00 Uhr

Ort: Lindner Congress Hotel Düsseldorf

Preis: 429,- Euro zzgl. 19% MwSt.

Hiermit melde ich mich bzw. uns zu diesem Seminar an:

Bitte in Druckbuchstaben

Titel
Vorname, Name

Firma
Gesellschaft

Straße
Hausnummer

PLZ
Ort

Telefon
Telefax

Firmenstempel

E-Mail-
Adresse

Datum
Unterschrift

Nur falls zutreffend:
Benötigen Sie Fortbildungspunkte?

ja

nein

Geben Sie hier bitte die für Sie zuständige Architekten- oder Ingenieurkammer an

Sie erhalten ausführliche Seminarunterlagen. Der Seminarpreis versteht sich inkl. Mittagessen mit Softgetränk, Snacks, Tagungs- und Pausengetränke

Für Ihren Fortbildungsnachweis: Sie erhalten eine Teilnahmebestätigung über 6 Zeitstunden (8 Weiterbildungspunkte der verschiedenen Architekten- und Ingenieurkammern: Bitte bei Anmeldung die für Sie zuständige Kammer angeben).